

Cursuri de formare profesională

Acest document prezintă trei programe de formare specializate, concepute pentru persoanele care doresc o carieră în vânzări și intermediere de asigurări, programate să se desfășoare din iunie 2025 până în mai 2028.



Agent de vânzări directe (produse financiar-bancare)

1

Detaliile cursului:

Tipul cursului: Curs de inițiere și specializare, acreditat ANC

Organizator: Life is Hard SA

Format: Online

2

Durată și perioadă:

Durată: 180 ore (60 ore teorie + 120 ore practică)

Perioadă: Iunie 2025 – Mai 2028 (în grupuri, pe parcursul celor 36 de luni)

3

Participanți și beneficiari:

Grup țintă: 280 de participanți

Beneficii: Certificat de absolvire recunoscut la nivel național, acces la piața muncii și antreprenariat în domeniul financiar



Tehnici avansate de vânzare

Tip: Curs neacreditat (formare intensivă)

Format: Hibrid (online + offline) – teorie online, practică la sediul organizatorului

Durată: 100 de ore (36 de ore teorie + 64 de ore practică)

Perioada: Iunie 2025 – Mai 2028 (în funcție de organizarea seriei)

Grup țintă: 140 din cei 280 de participanți (opțional)

Beneficii: Dezvoltarea abilităților avansate de vânzare, potrivite pentru tinerii care doresc un început rapid în carieră

Se asigură subvenții pentru cele 100 de ore (5 lei/oră)





Intermediar în asigurări

Tipul cursului și autorizația

Curs profesional specializat, autorizat ISF

Organizator și format

Furnizor extern autorizat

Format: **Online**

Durata și programul

Durata: 75 de ore

Perioada: iunie 2025 – mai 2028

Grup țintă

140 de persoane (diferite de cele care participă la cursul de tehnici avansate)

Beneficii

Certificat ISF – condiție obligatorie pentru a practica intermedierea în asigurări